

W związku z dynamicznym rozwojem naszej działalności, aktualnie poszukujemy kandydatów na stanowisko:

## **New Business Manager**

Miejsce pracy: Warszawa

### **Do zadań osoby zatrudnionej na tym stanowisku należeć będzie:**

- aktywne pozyskiwanie nowych klientów,
- przygotowywanie ofert,
- przygotowywanie i prowadzenie prezentacji,
- bieżące monitorowanie rynku i konkurencji,
- budowanie długotrwałych relacji biznesowych z klientami,
- identyfikacja potrzeb rynkowych, pojawiających się trendów i możliwości rozwoju ofert,
- prowadzenie negocjacji,
- raportowanie działań handlowych.

### **Wymagania:**

- minimum roczne doświadczenie w sprzedaży usług reklamowych w Internecie,
- znajomość poszczególnych dziedzin reklamy online, m.in. display, mobile, RTB, content marketing, social czy reklama kontekstowa,
- umiejętność tworzenia ofert handlowych,
- wykształcenie wyższe (lub w trakcie ostatnich lat studiów),
- umiejętność wyszukiwania ofert przetargowych ,
- świetna organizacja czasu pracy,
- nastawienie na spotkania, aktywność pro-kliencką oraz nastawienie na efekt.

### **Oferujemy:**

- samodzielną i odpowiedzialną pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie,
- możliwość rozwoju zawodowego,
- przyjazną atmosferę pracy ,
- narzędzia niezbędne do wykonywania pracy (telefon, laptop),
- wynagrodzenie podstawowe + prowizja uzależniona od osiągniętych wyników.

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji na adres:

[office@challengerocket.com](mailto:office@challengerocket.com). Zastrzegamy sobie prawo do kontaktu jedynie z wybranymi kandydatami.